

nidyanet × ImmlA

swipe →

Nidyanet a créé un CRM pour ImmlA

du développement foncier

au montage d'opérations,

Une plateforme tout-en-un pour maîtriser

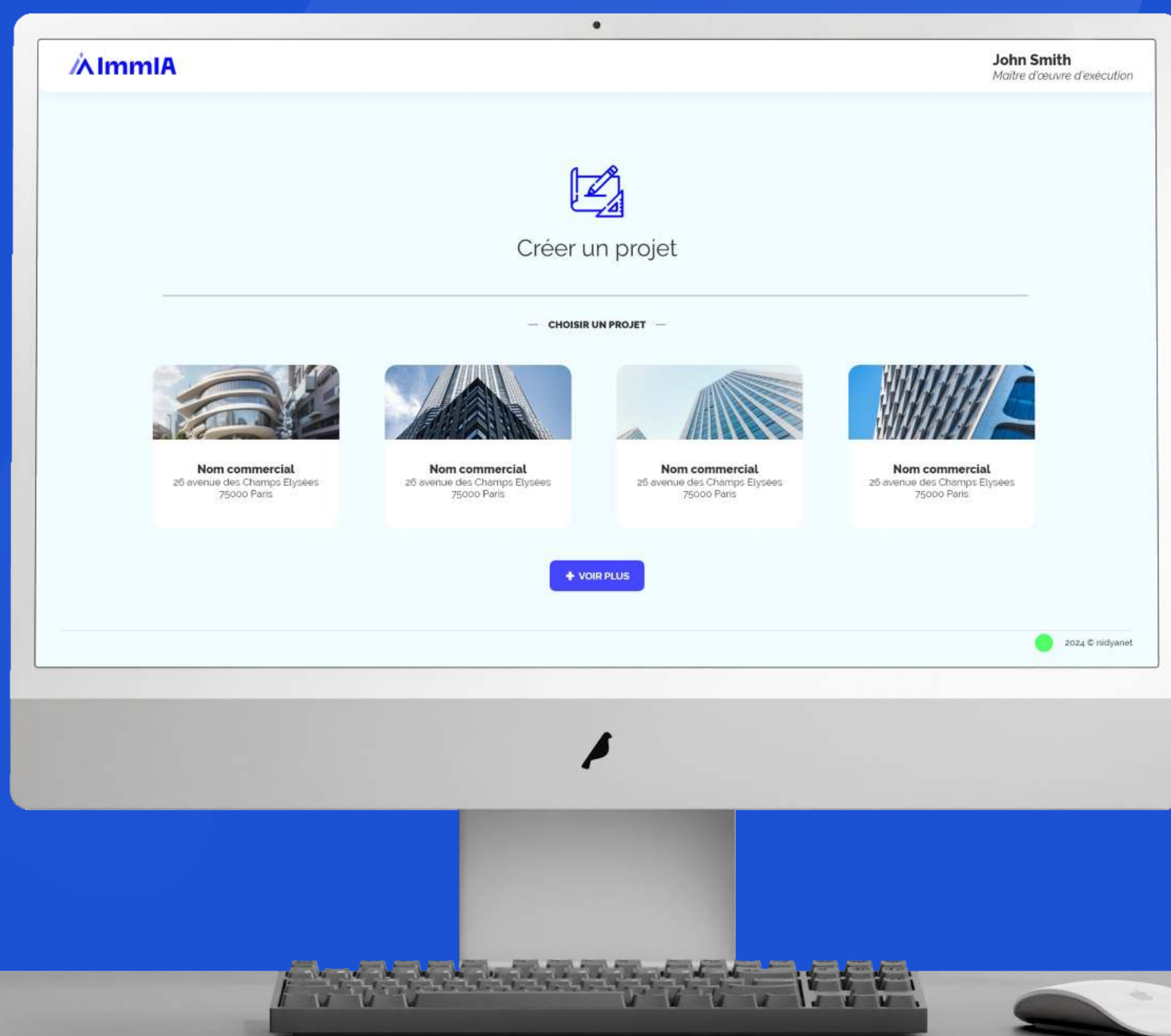
des appels d'offres

au suivi de chantier.

votre communication,

le juridique

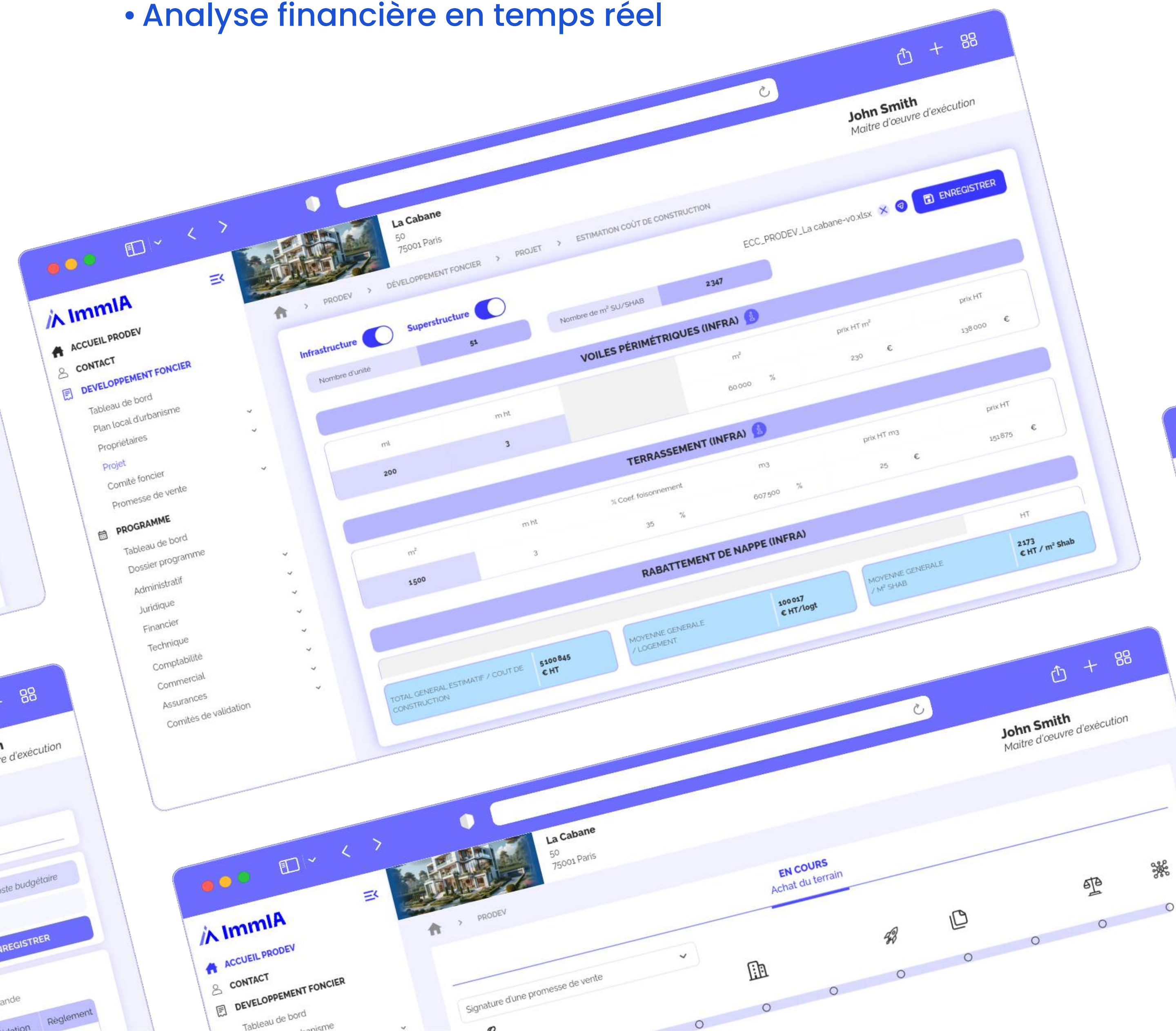
et vos investissements.



swipe →

🔑 Module PRODEV

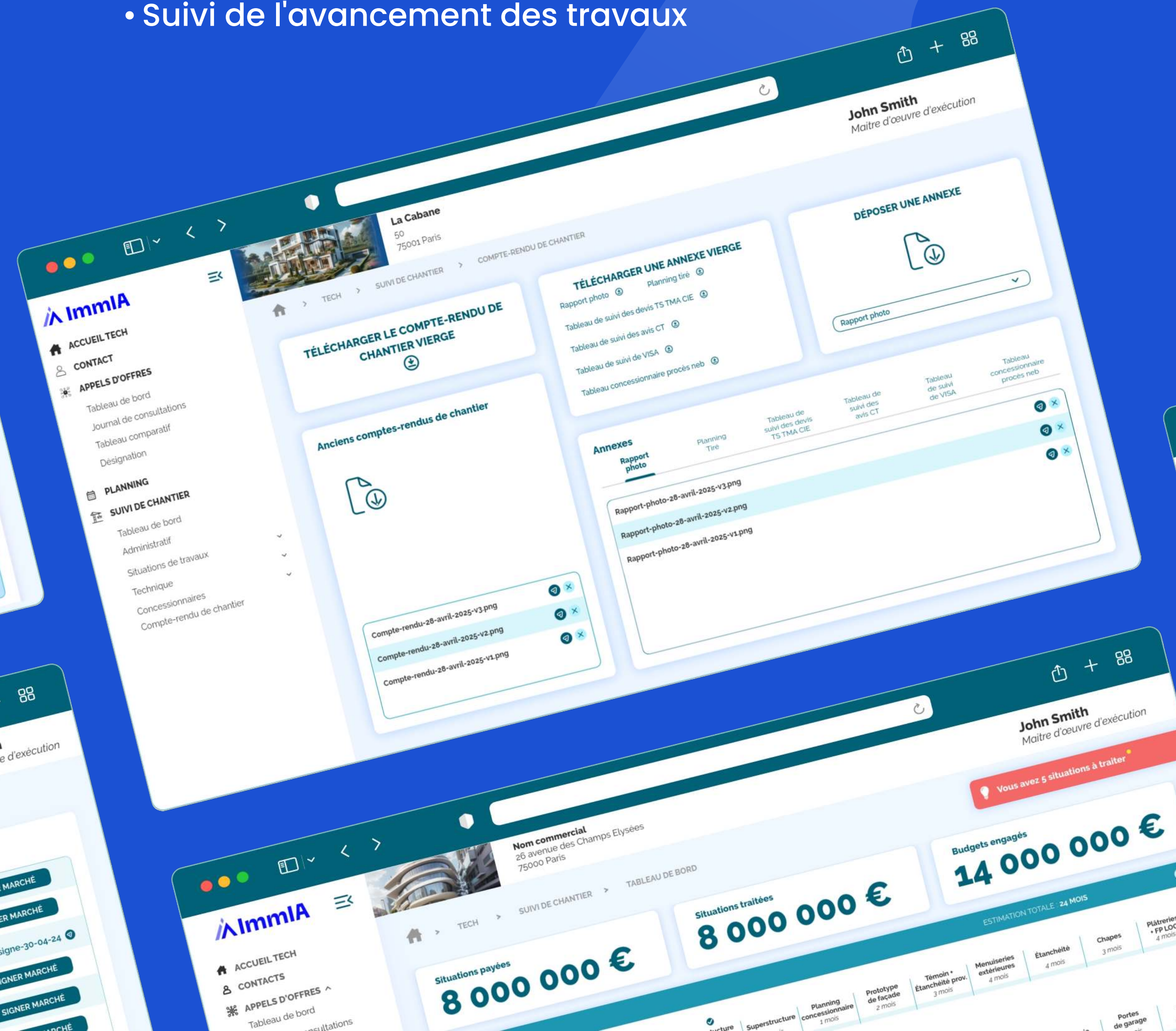
- Automatisation des processus (workflows, relances, validations)
- Centralisation des documents
- Analyse financière en temps réel



swipe →

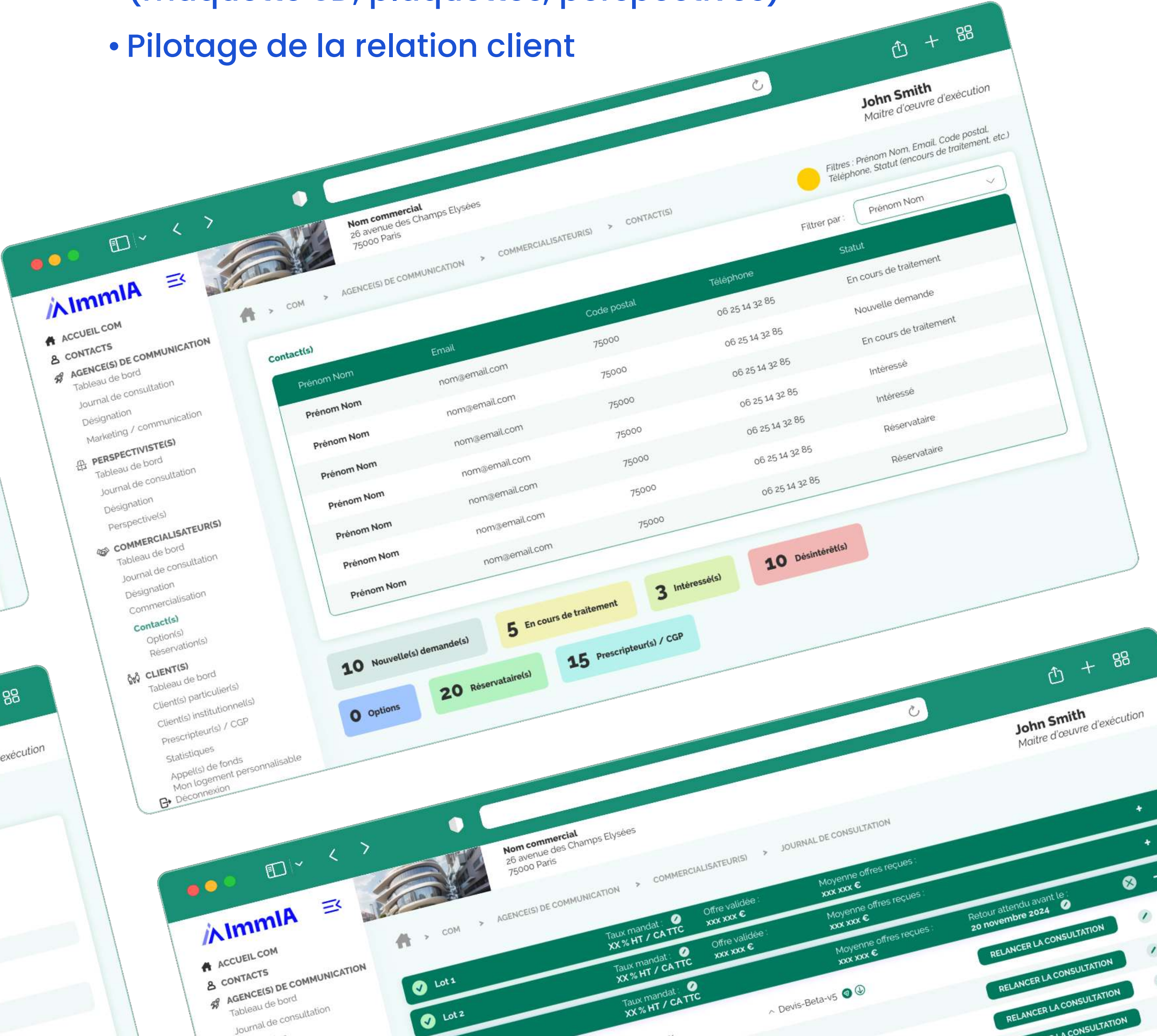
Module TECH

- Lancement d'appel d'offres
- Signature de marché de façon électronique
- Suivi de l'avancement des travaux



Module COM

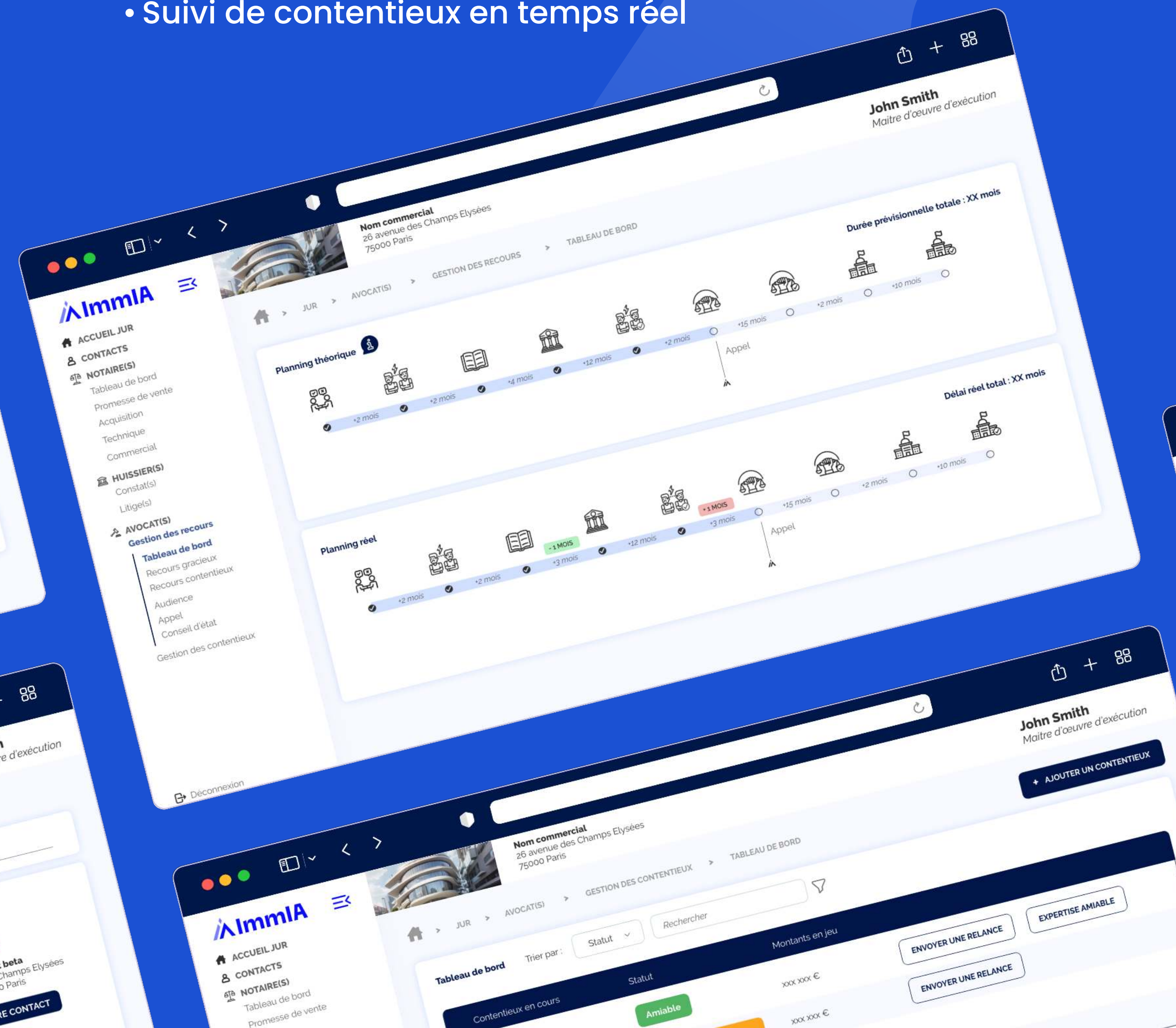
- Gestion de la pré-commercialisation avec les agences
- Suivi de la production des supports (maquette 3D, plaquettes, perspectives)
- Pilotage de la relation client



swipe →

Module JUR

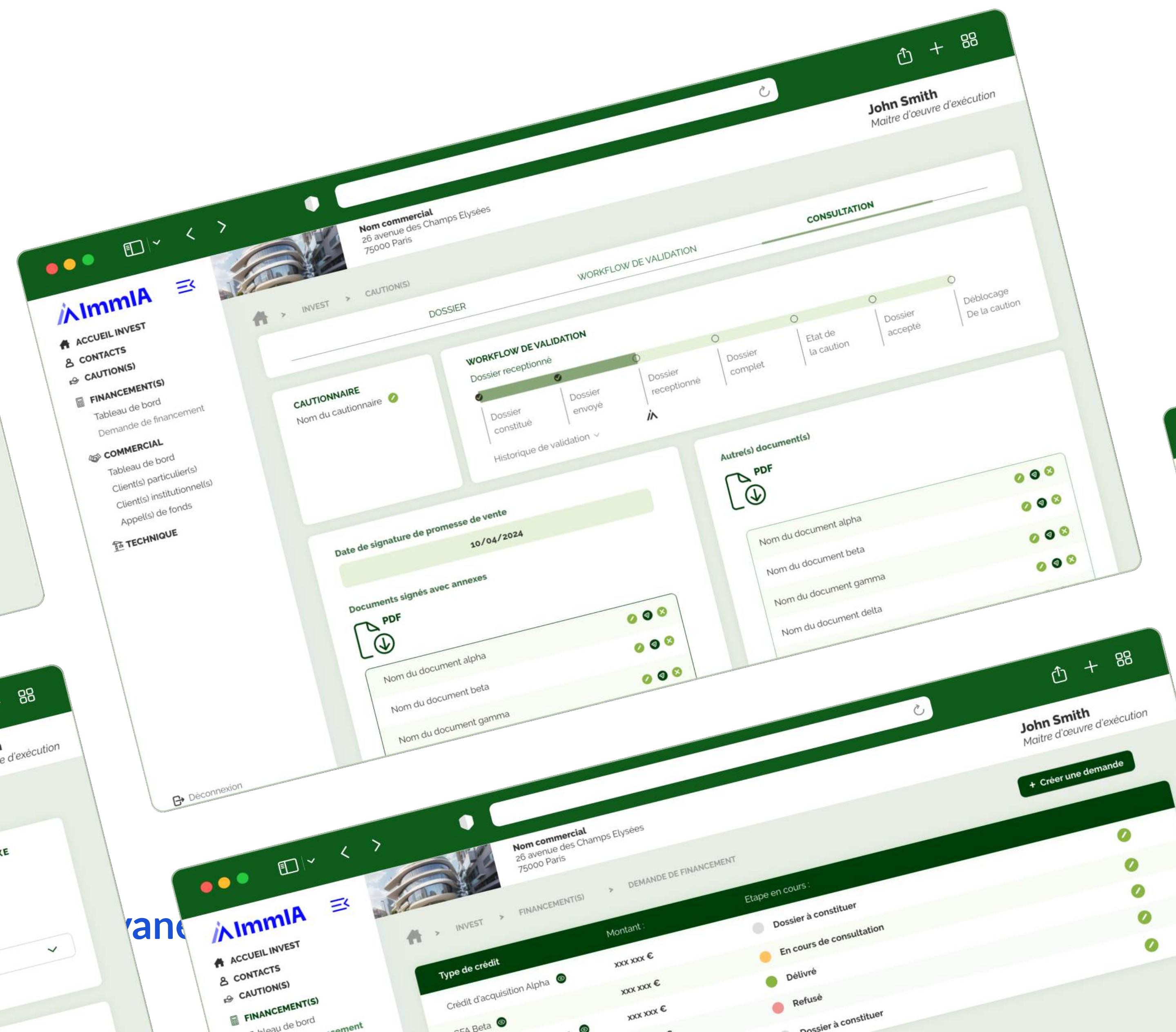
- Centralisation et sécurité des informations notariales et juridiques
- Analyse des recours
- Suivi de contentieux en temps réel



swipe →

🔑 Module INVEST

- Simplification des demandes de financement
- Collaboration directe avec les investisseurs et les banques partenaires



swipe →

Les résultats obtenus par ImmlA



Meilleure visibilité

sur l'avancée de chaque chantier



Gain de temps

dans la communication interne



Moins d'oublis

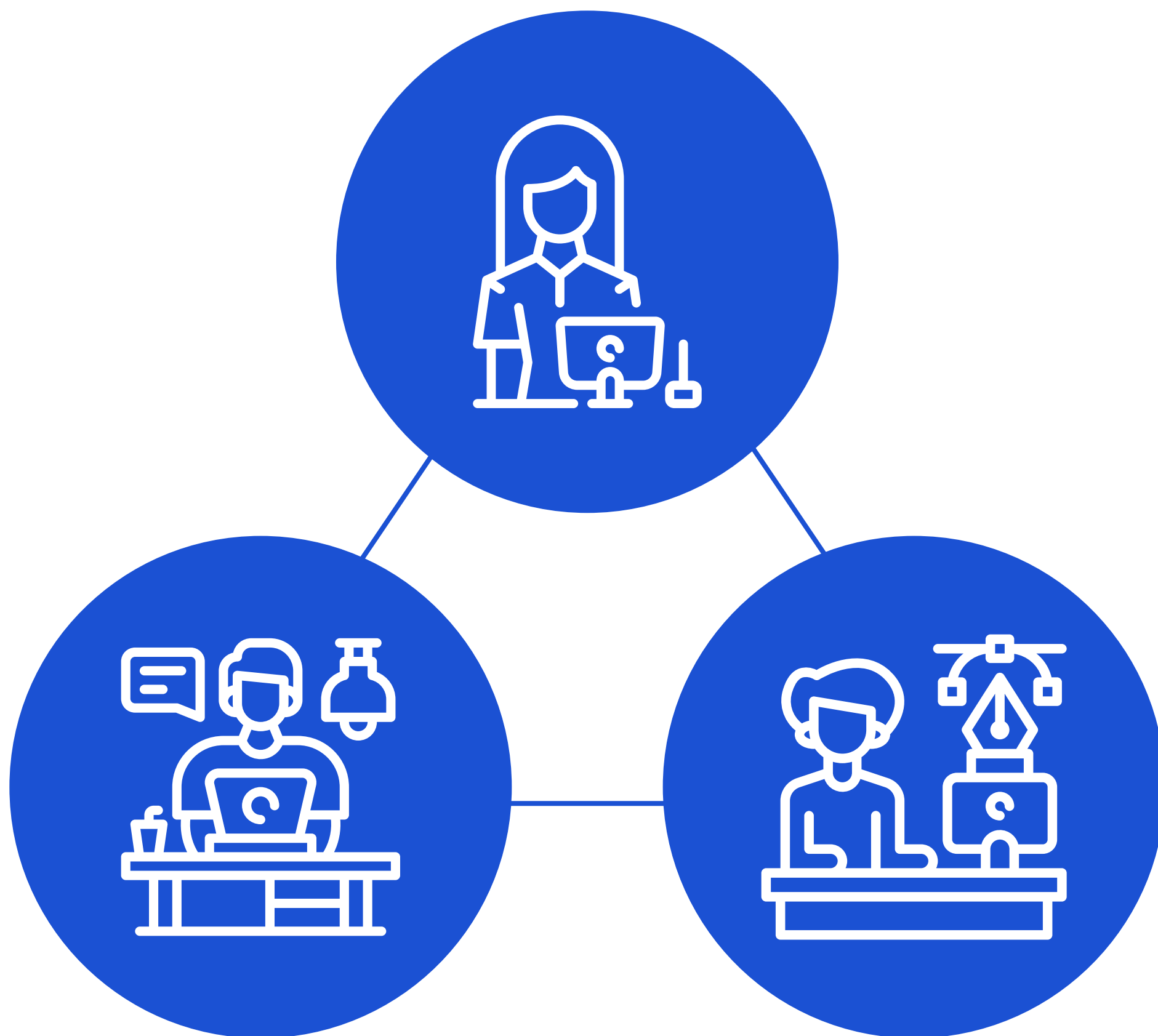
dans les procédures

swipe →

🔗 Un projet mené par une équipe engagée.

Un grand merci à :

- Nos développeurs CRM
- Notre chef de projet
- Notre équipe design



• Et si on construisait votre outil métier ?

Comme ImmlA, gagnez en efficacité
avec un CRM adapté à votre façon
de travailler.

*Contactez-nous et parlons ensemble
de votre projet.*

Avec plus de 100 partenaires...

